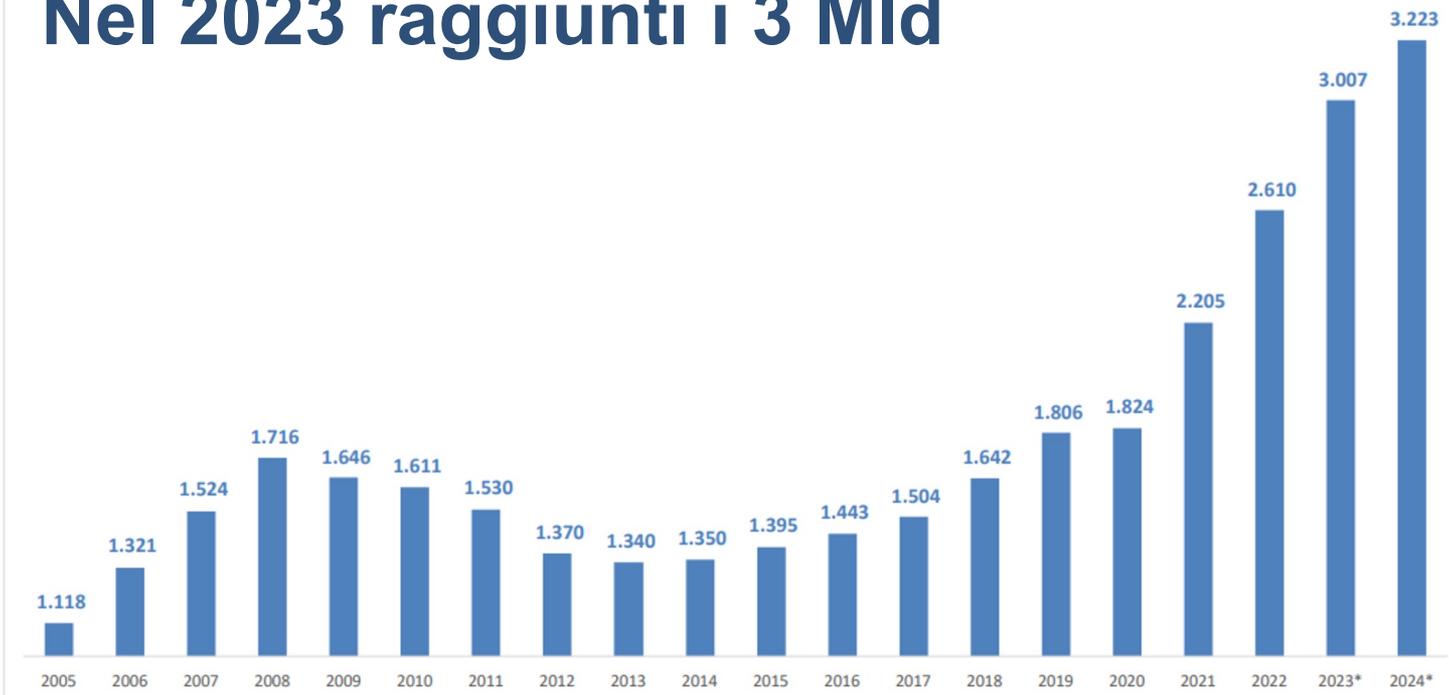
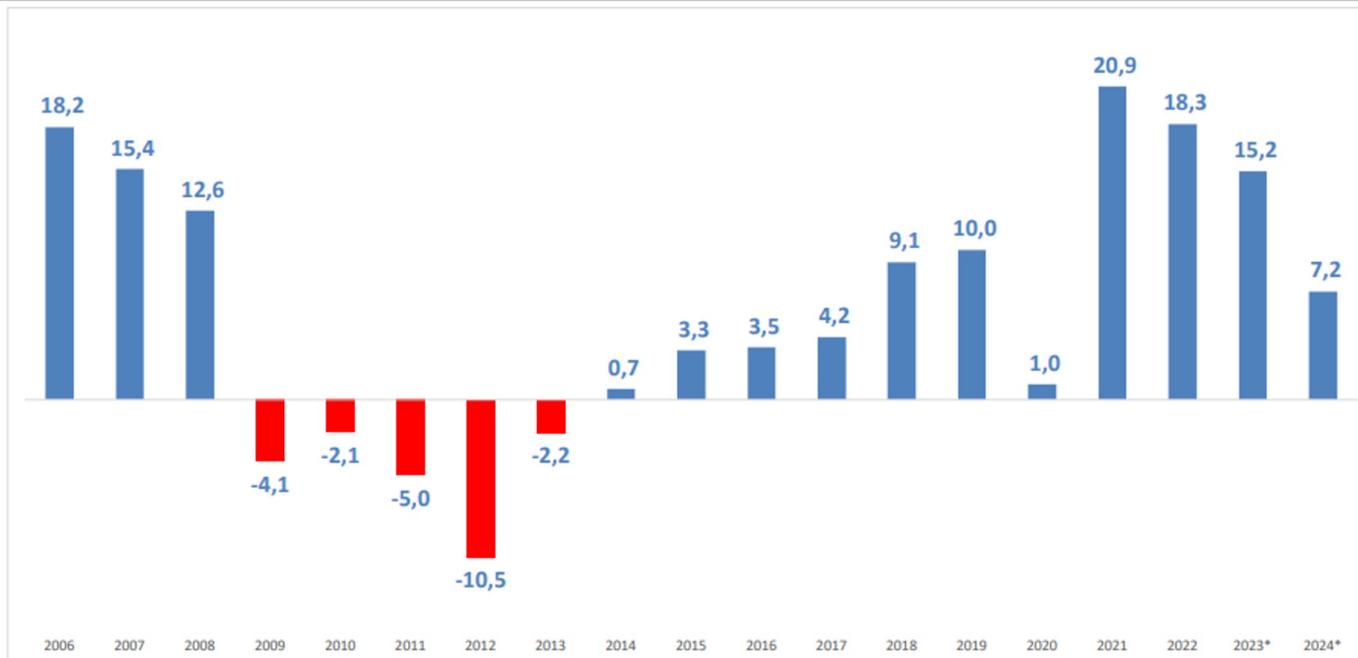


Nel 2023 raggiunti i 3 Mld



Fonte: elaborazione e stime Smart Land su dati Osservatorio noleggio Assodimi (* previsioni)

Mercato in crescita di valore e professionalità



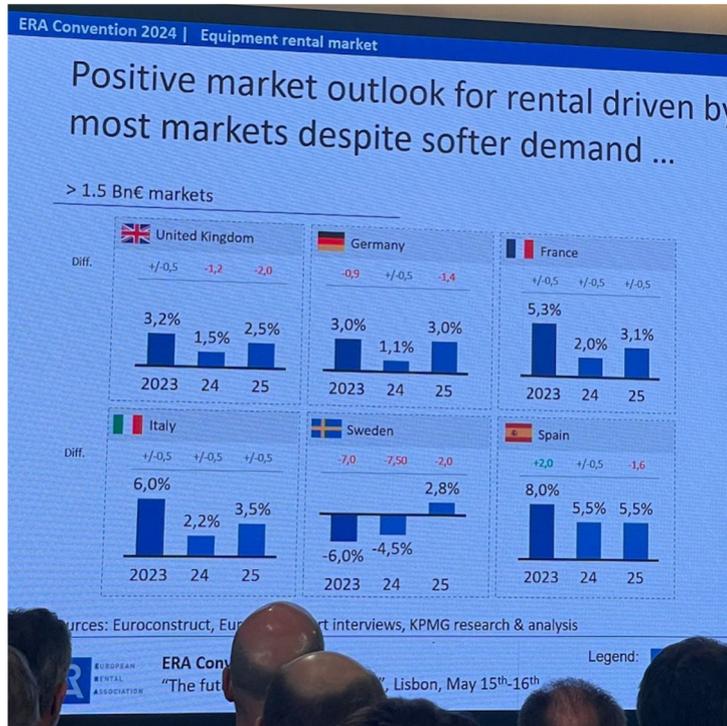
Fonte: elaborazione e stime Smart Land su dati Osservatorio noleggio Assodimi (* previsioni)

I clienti ed il Noleggio di Beni Strumentali



Fonte: elaborazione e stime Smart Land su dati Osservatorio noleggio Assodimi

Il punto di vista Europeo ed Italiano



Sentiment sul Noleggio 1° Trim 2024

- Meglio delle Aspettative: 26.67%
- Buono: 43.3%
- Potrebbe andare meglio: 23.33%
- Deludente: 6.67%*

Clienti principali del noleggio: edilizia, industria, logistica

Punti di forza del noleggio:

- macchina/attrezzatura giusta per ogni lavoro;
- macchine sicure, efficienti e sempre più sostenibili;
- un servizio a 360° (consegna, formazione, noleggio a caldo, garanzia di continuità del lavoro).

Vantaggi del noleggio in una rivendita edile:

- il cliente torna per noleggio o acquisto materiali edili
- rapido rientro dell'investimento
- tre tipologie di marginalità:
 - *marginalità diretta da noleggio*
 - *marginalità indiretta da vendita dei materiali edili*
 - *marginalità indiretta della vendita usato ex nolo*

Grazie per l'attenzione!